

In ogni capitolo di questo libro ho parlato del segreto che ha fatto la fortuna di oltre cinquecento uomini estremamente ricchi, che ho analizzato con attenzione nell'arco di molti anni.

Il segreto è stato portato alla mia attenzione da Andrew Carnegie, oltre un quarto di secolo fa. L'astuto e amabile vecchio scozzese l'ha lanciato nella mia mente quando ero solo un ragazzo. Poi, con un luccichio allegro negli occhi, si è rilassato sulla sedia ed è rimasto a osservare attentamente se avessi abbastanza cervello da comprendere tutta l'importanza di quello che mi aveva detto.

Quando ha visto che avevo afferrato l'idea, mi ha chiesto se sarei stato disposto a dedicare vent'anni o più per prepararmi a diffonderlo nel mondo, a uomini e donne che, senza quel segreto, avrebbero potuto vivere in modo fallimentare tutta la loro vita. Ho risposto di sì e, con la collaborazione di Carnegie, ho mantenuto la promessa.

Questo libro contiene il segreto, dopo che è stato messo alla prova pratica da migliaia di persone, in quasi tutti i settori. Carnegie era convinto che la formula magica, che gli aveva consentito di accumulare una fortuna straordinaria, dovesse essere messa alla portata di persone che non hanno il tempo di indagare come si accumula ricchezza, e sperava che potessi mettere alla prova e dimostrare la correttezza della formula, attraverso l'esperienza di uomini e donne in ogni ambito. Era convinto che la formula dovesse essere insegnata in tutte le scuole e le università e che, se fosse stata insegnata nel modo giusto, avrebbe rivoluzionato a tal punto l'intero sistema educativo che il tempo trascorso negli studi scolastici avrebbe potuto essere ridotto a meno della metà.

La sua esperienza con Charles M. Schwab e altri giovani simili a lui ha convinto Carnegie che gran parte di quello che si insegna nelle scuole non abbia alcun valore per guadagnarsi da vivere o accumulare ricchezza. Era arrivato a questa conclusione perché aveva preso nella

sua azienda un giovane dopo l'altro, molti dei quali con poca istruzione e, guidandoli nell'uso di questa formula, aveva sviluppato in loro rare doti di leadership. Inoltre, la sua guida aveva procurato ricchezza a tutti quelli che avevano seguito le sue istruzioni.

Nel capitolo sulla Fede, leggerete la stupefacente storia dell'organizzazione della gigantesca United States Steel Corporation, come è stata concepita e realizzata da uno dei giovani attraverso i quali Carnegie ha dimostrato che la sua formula funziona per tutti quelli che sono pronti ad accoglierla. Questa singola applicazione del segreto, da parte di quel giovane, Charles M. Schwab, gli ha procurato un'enorme fortuna sia in denaro sia in OPPORTUNITÀ. Approssimativamente, questa particolare applicazione della formula valeva seicento milioni di dollari.

Questi fatti (e sono fatti ben noti quasi a tutti coloro che conoscevano Carnegie) vi danno una buona idea di che cosa possa offrirvi la lettura di questo libro, purché SAPIATE CHE COSA VOLETE.

Anche prima di essere stato sottoposto a venti anni di test pratici, il segreto è stato trasmesso a oltre centomila uomini e donne che l'hanno usato per il proprio beneficio personale, come Carnegie pensava dovessero fare. Alcuni hanno conquistato ricchezze, altri l'hanno usato con successo per creare armonia nella propria casa. Un sacerdote l'ha usato con tanta efficacia da procurargli un reddito di oltre 75.000 dollari all'anno.

Arthur Nash, un sarto di Cincinnati, ha usato la sua azienda sull'orlo della bancarotta come "cavia" su cui testare la formula. L'azienda è tornata attiva e ha fatto la fortuna dei suoi proprietari; è ancora fiorente, anche se Nash non c'è più. L'esperimento è stato così particolare che quotidiani e riviste gli hanno dedicato uno spazio che valeva oltre un milione di dollari di pubblicità.

Il segreto è stato svelato a Stuart Austin Wier di Dallas, in Texas. Era pronto per riceverlo, al punto che ha lasciato la sua professione e si è dedicato allo studio del diritto. Ha avuto successo? Anche questa storia viene raccontata.

Ho trasmesso il segreto a Jennings Randolph, il giorno in cui si è laureato, e lo ha usato con tanto successo che ora è al suo terzo mandato come membro del Congresso, e ha un'ottima possibilità di continuare a usarlo fino ad arrivare alla Casa Bianca.

Quando ero Advertising Manager della LaSalle Extension University e questa era poco più che un nome, ho avuto il privilegio di vedere il suo rettore, J.G. Chapline, usare la formula con tanta efficacia da fare della LaSalle una delle grandi università a distanza del paese.

Il segreto di cui parlo è stato citato non meno di un centinaio di volte nel corso del libro. Non gli è stato dato direttamente un nome,

perché sembra che funzioni con maggiore successo quando viene semplicemente svelato e lasciato in bella vista, dove COLORO CHE SONO PRONTI e SONO ALLA SUA RICERCA possono raccogliarlo. Per questo Carnegie me lo ha presentato così tranquillamente, senza darmi il suo nome specifico.

Se siete pronti a metterlo a buon uso, riconoscerete questo segreto almeno una volta in ogni capitolo. Vorrei poter avere il privilegio di dirvi come saprete se siete pronti, ma questo vi priverebbe di gran parte del beneficio che riceverete quando lo scoprirete da voi.

Mentre stavo ancora scrivendo questo libro, mio figlio, che a quel tempo stava finendo l'ultimo anno di college, ha trovato il manoscritto del secondo capitolo, l'ha letto e ha scoperto da solo il segreto. Ha usato l'informazione in modo tanto efficace da trovare direttamente una posizione di responsabilità con uno stipendio iniziale superiore a quello che ottiene mediamente qualsiasi persona nel corso di tutta la vita. La sua storia è descritta brevemente nel Capitolo 2. Quando la leggerete, forse vi passerà ogni impressione che possiate avere avuto, all'inizio del libro, che promettessi troppo. E se vi siete mai sentiti scoraggiati, se avete incontrato difficoltà da superare che vi hanno sconvolto l'anima, se avete tentato e fallito, se siete mai stati ostacolati da malattie o disturbi fisici, la storia della scoperta e dell'uso della formula di Carnegie da parte di mio figlio può dimostrarsi quell'oasi nel Deserto della Speranza Perduta che stavate cercando.

Questo segreto è stato ampiamente utilizzato dal presidente Woodrow Wilson, durante la [Prima] guerra mondiale ed è stato trasmesso a ogni soldato che ha combattuto, attentamente inserito nell'addestramento ricevuto prima di andare al fronte. Il presidente Wilson mi ha detto che è stato un fattore importante per il reperimento dei fondi necessari per la guerra.

Più di vent'anni fa, l'onorevole Manuel L. Quezon (a quel tempo rappresentante senza diritto di voto delle Filippine al Congresso degli Stati Uniti) fu ispirato dal segreto a ottenere la libertà per il suo popolo. Ha ottenuto la libertà per le Filippine ed è il primo presidente dello stato libero.

Un aspetto peculiare di questo segreto è che quanti lo acquisiscono e lo usano si trovano letteralmente trascinati al successo, con pochissimo sforzo, e non corrono mai più di nuovo il rischio del fallimento. Se ne dubitate, studiate i nomi di quanti l'anno utilizzato, dovunque siano stati citati, controllate personalmente quanto hanno fatto e vi convincerete.

Non è possibile avere QUALCOSA IN CAMBIO DI NULLA!

Il segreto a cui mi riferisco non si può avere senza pagare un prezzo, anche se è un prezzo di gran lunga inferiore al suo valore. Non può

essere acquistato ad alcun prezzo da quelli che non lo stanno esplicitamente cercando. Non può essere regalato, non può essere acquistato con il denaro, per il motivo che è diviso in due parti. Quelli che sono pronti per esso già ne possiedono una parte.

Il segreto è utile allo stesso modo a tutti quelli che sono pronti a riceverlo. L'istruzione non ha nulla a che farci. Molto tempo prima che nascessi, il segreto è arrivato a Thomas A. Edison, il quale lo ha usato con tanta intelligenza da diventare il maggiore inventore del mondo, anche se aveva frequentato la scuola per tre mesi solamente.

Il segreto è stato trasmesso a un socio in affari di Edison e questi lo ha usato in modo tanto efficace che, anche se al tempo guadagnava solo 12.000 dollari all'anno, è riuscito ad accumulare una grande fortuna e si è ritirato dagli affari quando era ancora giovane. Troverete la sua storia all'inizio del primo capitolo: dovrebbe convincervi che la ricchezza non è al di fuori della vostra portata, che potete ancora essere quello che desiderate, che denaro, fama, riconoscimento e felicità possono essere di tutti coloro che sono pronti e determinati ad avere questi doni.

Come faccio a sapere queste cose? Dovreste ottenere la risposta prima della fine del libro. Potreste trovarla nel primo capitolo, o nell'ultima pagina.

Mentre compivo i venti anni di ricerche, intraprese su richiesta di Carnegie, ho analizzato centinaia di persone ben note, molte delle quali hanno ammesso di avere accumulato le loro grandi ricchezze con l'aiuto del segreto di Carnegie; fra di loro vi sono:

Henry Ford	King Gillette
William Wrigley Jr.	Ralph A. Weeks
John Wanamaker	Jude Daniel T. Wright
James J. Hill	John D. Rockefeller
George S. Parker	Thomas A. Edison
E.M. Statler	Frank A. Vanderlip
Henry L. Doherty	F.w. Woolworth
Cyrus H.K. Curtis	Col. Robert A. Dollar
George Eastman	Edward A. Filene
Theodore Roosevelt	Edwin C. Barnes
John W. Davis	Arthur Brisbane
Elbert Hubbard	Woodrow Wilson
Wilbur Wright	Wm. Howard Taft
William Jennings Bryan	Luther Burbank

Dr. Dmtid Starr Jordan	Edward W. Bok
J. Odgen Armour	Frank A. Munsey
Charles M. Schwab	Elbert H. Gary
Harris F. Williams	Dr. Alexander Graham Bell
Dr. Frank Gunsaulus	John J. Patterson
Daniel Willard	Julius Rosenwald
Stuart Austin Wier	On. Jennings Randolph
Dr. Frank Crane	Arthur Nash
George M. Alexander	Clarence Darrow
J.G. Chapline	

Questi nomi rappresentano solo una piccola parte delle centinaia di americani famosi i cui successi, finanziari o d'altra natura, dimostrano che coloro che comprendono e applicano il segreto di Carnegie raggiungono posizioni elevate nella vita. Non ho mai conosciuto qualcuno che sia stato ispirato a usare il segreto e che non abbia raggiunto un successo notevole nel suo ambito di attività. Non ho mai conosciuto una persona che si sia distinta o abbia accumulato ricchezze significative senza possedere il segreto. Da questi due fatti traggo la conclusione che il segreto, come parte della conoscenza essenziale per l'autodeterminazione, è più importante di qualunque altra conoscenza che si riceva attraverso quella che comunemente viene chiamata "istruzione".

Che cos'è l'istruzione, comunque? A questo è stata data una risposta particolareggiata.

Per quanto riguarda la scuola, molti di questi uomini l'hanno frequentata pochissimo. John Wanamaker¹ una volta mi ha detto che aveva acquisito quel tanto di istruzione che aveva nello stesso modo in cui una locomotiva sfrutta l'acqua, "tirandola su mentre è in corsa". Henry Ford non ha mai raggiunto le scuole superiori, per non parlare dell'università. Non sto cercando di minimizzare il valore della scuola, ma di esprimere la mia più seria convinzione che quanti padroneggiano e applicano il segreto raggiungeranno posizioni elevate, accumuleranno ricchezze e tratteranno con la vita alle proprie condizioni, anche se non hanno frequentato a lungo la scuola.

Mentre leggete, da qualche parte il segreto di cui parlo balzerà fuori dalla pagina e si presenterà distintamente davanti a voi, SE SIETE PRONTI! Quando comparirà, lo riconoscerete. Che riceviate il segno nel

1 John Wanamaker (1838-1922), commerciante e politico statunitense. Fondatore del primo supermercato a Filadelfia, che portava il suo nome, fu anche direttore generale delle Poste degli Stati Uniti. Vedi https://en.wikipedia.org/wiki/John_Wanamaker.

primo o nell'ultimo capitolo, fermatevi un attimo, quando si presenta, e assaporate il momento, perché quell'occasione segnerà il punto di svolta più importante della vostra vita.

Passiamo ora al Capitolo 1, e alla storia del mio carissimo amico, che generosamente ha ammesso di avere visto il segno mistico; i traguardi che ha raggiunto nel mondo degli affari sono una dimostrazione sufficiente del fatto che abbia vissuto quel momento. Leggendo la sua storia e quella di altri, ricordate che riguardano i problemi importanti della vita, che tutti devono affrontare.

Sono i problemi che sorgono dallo sforzo di guadagnarsi di che vivere, di trovare speranza, coraggio, soddisfazione e tranquillità mentale; di accumulare ricchezze e di godere della libertà del corpo e dello spirito.

Ricordate, inoltre, leggendo il libro, che tratta di fatti e non di fantasie, poiché il suo scopo è trasmettere una grande verità universale, grazie alla quale tutti quelli che sono pronti possono imparare non solo CHE COSA FARE, MA ANCHE COME FARLO e ricevere LO STIMOLO NECESSARIO PER METTERSI IN MOTO.

Come ultima nota di preparazione, prima di iniziare il primo capitolo, posso offrirvi un breve suggerimento che può fornirvi un indizio per riconoscere il segreto di Carnegie? È questo: OGNI TRAGUARDO RAGGIUNTO, OGNI RICCHEZZA GUADAGNATA, TUTTO HA INIZIO DA UN'IDEA! Se siete pronti per il segreto, ne possedete già una metà, perciò riconoscerete subito l'altra metà nel momento in cui raggiungerà la vostra mente.